

IVÁN SEVILLA RUANO

Madrid, España · +34 633 013 312 · ivan.sevilla.ruano@gmail.com · linkedin.com/in/ivansevillaruano · ivansevilla.es
Head of Growth · Growth Engineering y AI Operations · Cripto y fintech

PERFIL

Profesional de growth con más de 8 años en cripto, fintech, banca y educación. Construyo los sistemas de captación, CRM y datos que hacen escalar los ingresos, y lanzo mis propios productos con IA.

LOGROS CLAVE

- Escalé los activos bajo gestión de 35 a 110 M\$ como parte del equipo de growth de Criptan.
- Construí Neto, app de finanzas personales, y la llevé a más de 16.000 descargas; cinco apps de iOS publicadas.
- Llevé mi canal de YouTube de cripto y NFT a 6.000 suscriptores, referente en español en 2021.

EXPERIENCIA

MERGE Madrid, España (híbrido)
Head of Growth jun 2026 – actualidad

- Lidero el crecimiento de ingresos, la captación y la expansión de negocio del principal evento institucional de cripto y Web3 del sur de Europa y Latinoamérica.
- Impulso eventos, patrocinios y partnerships; construyo automatizaciones de CRM y funnels B2B; hago crecer la formación Web3.
- Lidero un equipo de 1–2 personas y las agencias de medios, paid media e influencers, con todo el presupuesto a mi cargo.

Neto App Madrid, España
Fundador ene 2026 – actualidad

- Construí y lancé una app full-stack de finanzas personales (React Native, Node.js, PostgreSQL) con desarrollo asistido por IA; más de 16.000 descargas en el App Store.

Criptan Madrid, España (remoto)
Growth Marketing feb 2024 – may 2026

- Lideré la captación, el engagement y la retención full-funnel en paid media, SEO, influencers y CRM, con automatizaciones de retención.
- Gestioné un equipo de 1–2 personas y las agencias de medios, paid media e influencers; responsable del presupuesto y los KPIs (CPL, CAC, LTV, ROI).

Orange Bank Pozuelo de Alarcón, Madrid
Growth Manager may 2023 – may 2024

- Definí la estrategia de redes y campañas multicanal, gestioné la web a través del CMS y analicé mercado y rendimiento.

CSO Digital Las Rozas de Madrid
Marketing Manager (media jornada) nov 2022 – may 2023

- Lideré la estrategia blockchain y la formación Web3 interna; planifiqué la arquitectura SEO y el paid media.

YouTube, canal IvanGrisa Madrid, España
Creador de contenido sep 2021 – ene 2023

- Contenido educativo sobre blockchain, NFTs, cripto e inversión; llevé el canal a 6.000 suscriptores.

Universidad Francisco de Vitoria Madrid, España
Coordinador de Operaciones de Marketing y CRM (media jornada) sep 2020 – jun 2021

- Gestioné el funnel de captación de alumnos y un CRM de alto volumen: cualificación y segmentación de leads.

Snap Cork Cork, Irlanda
Diseño gráfico y producción de impresión (prácticas) abr 2018 – jun 2018

- Maquetación, diseño visual, preimpresión y acabados para negocios locales con InDesign, Photoshop e Illustrator.

FORMACIÓN

MERGE Institute × Tritemius, Programa Ejecutivo en Blockchain, Activos Digitales y DeFi (en curso) jul 2026 – actualidad

Universidad Francisco de Vitoria, Grado en Marketing 2020 – 2024

Universidad Francisco de Vitoria, Técnico Superior en Marketing y Publicidad 2018 – 2020

IES Ponce de León, Ciclo Formativo de Grado Medio en Preimpresión Digital 2016 – 2018

HABILIDADES, IDIOMAS Y CERTIFICACIONES

Growth: Estrategia de captación, campañas full-funnel, paid media, SEO, influencer marketing, CRM y automatización del ciclo de vida, funnels B2B, patrocinios y partnerships, analítica y atribución

Idiomas: Español (nativo), inglés (profesional, C1)

Herramientas: Zoho CRM, GoHighLevel, Make.com, Google Analytics 4, Apple Ads, Sprinklr, Claude Code, React Native, Node.js, PostgreSQL, Adobe InDesign, Photoshop, Illustrator

Certificaciones: Apple Ads Certification (Apple, 2026) · Claude Code 101 (Anthropic, 2026) · Google AI Professional Certificate, 7 cursos (Google, 2026) · Certificación de Google Analytics (Google, 2025) · Growth Hacking Challenge (GELLIFY, 2023)